

申込みFAX 0985-23-0942 (株)オリナス宛 <平成24年10月10日(水)開催>

**株)オリナス設立12周年! 金融円滑化法対応「事業再構築&再生」「事業引継ぎ・事業承継」特別講演会**  
**直接投資なしで20%超の業務費用コストダウンが実現可能!**  
**具体事例と対策行動のすすめ&キャッシュを創造する経営着眼**

**キャッシュ(インフロー)が潤沢で、戦略的コストダウン対策が不要な企業様等はこちらはご聴講不要です!**  
 ~事前お申込みご来場の方、40名様限定! ディーコープ株式会社の特別資料「業種別コストダウン策」を差し上げます!

主業務で無い為 十分な対応が困難  
 新規業者の 開拓が困難  
 調達要件の 取り纏めが困難

ディーコープに お任せ下さい!

DeeCorp  
 Dynamic & Economy  
 なら  
**約2割**  
 削減できます!

**『無料経費ドッグを受診してみませんか?』**  
 人間の身体同様、企業の支出も定期的な見直し(ドッグ)が必要です。特に経費(間接材)領域は、見直しに手間が掛かり、着手が困難な領域です。そのため、当講演会では、経費領域の購買業務にて、適正な仕入先の選択、適正な仕様要件の策定等の支援を通じ、過去に民間企業等900社以上が約1,800億円のコスト削減を実現した方法、導入事例をご紹介します。

■ディーコープ株式会社  
**【事業内容】** 購買支出にフォーカスした経営支援サービス  
**【所在地】**  
 《本社》 東京都港区東新橋1-9-2 汐留住友ビル 14F  
 《大阪事業所》 大阪市北区小松原町2番4号 大阪富国生命ビル 8F  
 《九州事業所》 福岡市博多区博多駅東2丁目6-1 九勸筑紫通ビル  
**【代表取締役社長】** 溝口 泰雄  
**【資本金】** 1億円 <株主構成: ソフトバンク株式会社 100%>  
**【設立】** 2001年2月21日 **【従業員数】** 150名  
**【購買支援企業数】** 901社(2012年3月末時点)

**【特別講演会の内容】**  
**第1講: 『H25年3月末期限、金融円滑化法対応! 市場&業務構造見直しで事業再生、経営承継~キャッシュを創造する経営着眼』**  
**株式会社オリナス 社長・中小企業診断士 谷口行利**  
 1. グローバル&成熟環境下での事業継続へのインパクト  
 2. キャッシュを創造し、未来を社員と語り合うための”市場&業務構造”改革  
 3. マネジメントの”見える化”と戦略的コストダウンのすすめ  
**第2講: 『直接投資なしで20%超の業務費用コストダウンが実現可能! 具体事例と対策行動のすすめ』**  
**ディーコープ株式会社 九州事業所 所長 大久保卓氏**  
 1. 業務費用(変動費&固定費)領域の購買管理業務の着眼とボトルネック  
 2. 適正価格、適正仕入先の選択、適正仕様要件の策定等の進め方 ~九州の小売流通業、ホテル業、食品製造業の大幅コストダウンの事例  
 3. ディーコープメソッドへの顧客様の評価と選ばれる理由  
**鼎談&質問会: 『直接投資なしで、企業様がコストダウンできる理由』**  
 1. 鼎談: 大久保講師、オリナス講師(谷口と高橋)の経営者目線の意見交換  
 2. 質疑応答

**《ご挨拶》『宮崎”初登場”リスクのない戦略的コストダウン策(仕掛け)~既存のサプライヤー(仕入・調達先様)との継続取引、共存共栄が可能!』**

株式会社オリナスの谷口行利です。いつも大変お世話になっております。  
 ”宮崎発”で株式会社オリナスを設立させて頂き、お蔭で12年を迎えさせて頂きました。ひとえに、皆様方のご支援の賜物と心よりお礼申し上げます。本当にありがとうございます。今回、宮崎県で初めて、購買支出にフォーカスした経営支援サービスで大変著名なディーコープ様を講師にお招きして、戦略的コストダウン対策についての価値情報をご提供させて頂きます。

私どもオリナスコンサルティングの原点は、経営コンサルタントとしての”雲の上の師匠”である株式会社タナベ経営の創業者、田辺昇一氏の「顧客は来てくれないものだ。社員は来てくれないものだ。現品・現場・現実のこの三現主義を体現してこそ、人の心を射ることができ」にあります。とにかく、コストダウン策という、真っ先に人件費削減が唱えられることがありますが、組織は社員様が支えています。  
 また今後、労働力人口の減少は必至で、社員を大事にするとともに、戦略的な人事戦略が必要です。だからこそ、よほどの事業継続の危機や労務の路線の相違等がない限り、単純な人員数や人件費の削減策は取るべきではありません。

では、他にどんな手があるのでしょうか? 重要な対策の一つが、今回のディーコープ様の購買支出にフォーカスした年度購買改革であり、客観的な仕掛けの導入です。  
 今後、キャッシュを創造する経営着眼により、顧客様獲得や需要創造策と複眼思考で、”改善レベルに留まらない”戦略的コストダウン策を打つ必要があります。  
 今回の特別講演会は、特に、事業引継ぎ&事業承継の過程で企業価値を高めたい皆様、H25年3月末期限の金融円滑化法の締め切りを前に売上横這い(減)でもキャッシュを獲得したい皆様、事業仕分け等で緊縮予算への対応に苦慮されている行政官庁の皆様のお役に立ちます。奮ってのご参加をお待ちしております。  
 これからもオリナスは”企業様と歩む”という経営姿勢を貫いて参ります。ご指導ご鞭撻のほどよろしくお願い申し上げます。  
 株式会社オリナス 代表 谷口 行利 拝



**【主催】** 経営コンサルティング株式会社オリナス  
**【後援】** アズコンサルティングパートナーズ  
**【日時】** 平成24年10月10日(水)  
 午後13:30~16:00 (開場: 午後13:10)  
 ※特別講演会前後に、無料相談会を承ります。  
 ご遠慮なくお申しつけ下さい。  
**【対象者】** 中小企業等経営者、次代経営者・経営幹部  
 行政官公庁の経営幹部、年度購買責任者  
**【受講料】** 事前にお申込み登録の方: 無料  
 ※但し、事前お申込みのない方: 5,000円/お一人  
**【会場】** 宮崎グリーンシアター番館8F中会議室  
 (KITENビル、ホールTel 0985-78-5810)  
 〒880-0811 宮崎市錦町1番10号(JR宮崎駅前徒歩1分)  
**【交通】** 有料駐車場あり。JR宮崎駅徒歩1分。  
**【お申込】** 経営コンサルティング 株式会社オリナス  
 お申込専用URL; <http://www.orinas.co.jp/entry2/>  
 Tel 0985-23-0941, Fax 0985-23-0942

**『事業再生、事業引継ぎ・事業承継』特別講演会(H24年10月10日)参加申込書**

※お手数ですがFAXをお送り下さい⇒ FAX 0985-23-0942 (株)オリナス宛

貴社名		無料経営相談申込	<input type="checkbox"/> 申し込む(口会場にて、口来社してほしい)、 <input type="checkbox"/> 今回は申し込まない
代表者		ご受講者①	お役職
ご住所	(〒 )	ご受講者②	お役職
ご紹介者	<input type="checkbox"/> Orinas/HP、 <input type="checkbox"/> その他( )	ご受講者③	お役職
TEL	( ) -	※E-MAILでご受講の正式な受付ご連絡を致します。必ずご記入下さい。お預かりした個人情報 は当セミナーの運営管理と(株)オリナス及びアズコンサルティングパートナーズからの情報提供 やご案内のためだけに利用させていただきます。	
E-MAIL ※必須項目			